



Kredietverzekering is goede investering dankzij lage premie

Kredietverzekeraars timmeren de laatste jaren hard aan de weg om hun stoffige en starre imago kwijt te raken. Flexibele voorwaarden en klantvriendelijkheid zijn nu het credo. Dat en de gehalveerde premies maken een kredietverzekering een nuttige investering.

Tot een jaar of tien geleden kende Nederland maar één kredietverzekeraar, de Nederlandsche Credietverzekerings Maatschappij. De premies waren hoog en veel ondernemers dachten zelfs dat de NCM een overheidsinstelling was. Bij verscheidene, vooral kleinere ondernemingen, leeft daardoor nog steeds de gedachte dat een kredietverzekering schreeuwend duur is en de maatschappij zich zodanig indekt dat een schadevergoeding er bijna nooit in zit. Niets is echter minder waar.

Tegenwoordig houden drie maatschappijen zich actief bezig met kredietverzekeringen: Euler Hermes, Coface Nederland en Atradius. De stevige concurrentie is gunstig voor de klanten en bleek tevens een gat in de markt voor Ruud Lobbes uit Tijnje. Met zijn onafhankelijk werkende bedrijf

de Kredietverzekering**smakelaar** bemiddelt hij tussen klant en verzekeringsmaatschappij. Zijn opdrachtgevers zijn grote exporterende bedrijven, handels- en dienstverlenende bedrijven, maar ook voor de kleinere ondernemer zijn er goede en betaalbare producten.

Zoals de naam van zijn onderneming al doet vermoeden is Lobbes gespecialiseerd in kredietverzekeringen. 'Voorzover ik weet ben ik de enige in het Noorden die zich louter richt op dit soort verzekeringen. Het afdekken van betalingsrisico's, want daar praten we over, heeft de laatste jaren een enorme vlucht genomen. De premies liggen gemiddeld rond de 0,3% van de omzet. Dat maakt het voor bedrijven al gauw interessant om zich te verzekeren. Er hoeft maar één rotte appel tussen de debiteuren te zitten en het geld is terugverdiend', verklaart Lobbes de stijgende vraag naar zijn diensten.

De kracht van de Kredietverzekering**smakelaar** is dat Lobbes uitstekende contacten heeft met alle drie maatschappijen. Om zijn onafhankelijkheid te waarborgen vraagt hij voor elke klant altijd drie offertes aan. 'De producten van de drie lijken erg op elkaar. Ik let op de kleine verschillen. Daarnaast kan ik door mijn goede netwerk succesvol bemiddelen als het gaat om (dekkings)voorwaarden, premies en kredietlimieten.' Die premie bepaalt de maatschappij aan de hand van een risico-profiel van het debiteurenbestand van de klant. De dekkingscapaciteit bij verzekeraars is aanzienlijk verbeterd, waardoor de hoogte van de benodigde kredietlimieten niet snel een probleem is.

Na het afsluiten van een kredietverzekering krijgt de klant toegang tot een databank van de verzekeringsmaatschappij met

daarin gegevens van 44 miljoen bedrijven wereldwijd. 'Een enorm voordeel omdat de ondernemer online 24 uur per dag de kredietwaardigheid van een - nieuwe - klant kan controleren.'

Werking van een kredietverzekering:

- * Doorlopende kredietlimiet online vaststellen voor (nieuwe) opdrachtgever
- * Opdracht uitvoeren c.q. leveren en factuur versturen
- * Tijdig manen bij uitblijven van betaling
- * Onbetaalde vorderingen uiterlijk na 120 dagen ter incasso bij verzekeraar indienen
- * Verzekeraar betaalt direct schadevergoeding bij faillissement, surseance, schuldsanering en dergelijke

Men kan dus direct nagaan of en op welke manier men zaken wil doen met een nieuwe opdrachtgever. Alleen al daarom is een kredietverzekering het overwegen waard.'

Nadat een bedrijf een verzekering is aangegaan blijft Lobbes betrokken bij zijn klant. 'Het debiteurenbestand van een onderneming verandert constant. Ik blijf daarom actief met raad en daad terzijde staan en controleer voortdurend de prijsprestatie verhouding van de betrokken verzekeraar.'

Overigens heeft Lobbes ook passende oplossingen in huis voor incassozaken, debiteurenbeheer en factoring.

de Kredietverzekering**smakelaar**

Rolbrêgedyk 30
8406 AP Tijnje
t. 0513 54 30 08
f. 0513 54 11 31
e. contact@kredietverzekering**smakelaar**.nl
i. www.kredietverzekering**smakelaar**.nl

